



## Offre de Stage : Business Developer

### L'entreprise :

Nous sommes une start-up qui propose à ses clients particuliers une plateforme BtoC inédite. Nous permettons à nos clients, en quelques clics, de résoudre des problématiques liées au secteur de l'immobilier. Résolument tourné vers l'avenir, nos services sont précurseurs et anticipent des usages de demain.

Dans le cadre du développement de nos activités, nous recherchons un(e) stagiaire qui assistera notre chef de produit dans le montage complet d'une offre de services innovantes.

### Vos missions :

- Benchmark de la concurrence
- Prise de RDV qualifiés sur prospection téléphonique ou physique
- Rendez-vous et présentation produit
- Elaboration des propositions commerciales & marketing
- Suivi des relances (relances des offres, appels planifiés, retour devis)
- Support à la mise en place d'actions spécifiques de développement commercial
- Fidélisation du portefeuille clients grâce à un relationnel de qualité
- Reporting régulier et suivi des objectifs
- Participation aux opérations commerciales

### Profil :

Niveau d'étude : Bac +4/5

Déterminé(e) et proactif(ve), vous aimez les challenges. Vous êtes curieux et vous apportez une attention particulière à la veille sur les dernières innovations dans le secteur de l'immobilier. Vous êtes à l'aise tant à l'écrit qu'à l'oral.

Autonome, créatif et dynamique vous avez idéalement déjà une expérience au sein d'un département marketing. Enfin vous avez une dimension business et vous êtes orienté(e) résultat.

### Lieu :

Paris 9

### Durée :

6 mois

### Contact :

Vous pensez être la personne idéale pour ce poste ?

Envoyer votre CV + lettre de motivation à : [tlacombe@homagency.com](mailto:tlacombe@homagency.com)

### Rémunération :

Selon profil, minimum 554,40€/mois net