

POSTE DE GROWTH HACKER

Présentation de l'entreprise

Start up immobilière 100% digitale nous cassons les codes de la vente immobilière traditionnelle dans un marché en pleine croissance. Dans le cadre du développement de nos activités nous recherchons un Growth Hacker en charge de déployer notre stratégie marketing digitale visant à développer nos leads et optimiser notre conversion client.

Maitres mots : Leads generation – Automatisation – CRM – Conversion UX – Content

Quelques missions attachées au poste :

- Mise en place des campagnes SEA, SEO, Réseaux sociaux... + supports + messages
- Gestion des budgets
- Création des landing page et optimisation des créations graphiques
- Développer les partenariats permettant de générer des leads qualifiés + content
- Suivi des indicateurs et analyse de l'efficacité des campagnes
- Veille technologique du secteur

Profil

- Une formation école de commerce ou équivalent bac+4
- Vous justifiez d'une expérience de 3/5 ans sur un poste similaire
- Polyvalent, créatif, autonome, curieux, structuré(e), passionné(e)
- Un excellent relationnel est nécessaire
- Une forte sensibilité à la relation client
- Orienté résultats
- Un esprit d'analyse pour optimiser les campagnes et ranker en SEO
- Une expérience dans le secteur immobilier serait un gros plus

Disponibilité : Dès que possible

Contrat : CDI

Salaire : en fonction de l'expérience